

Variétés de

ANTICIPER

Une des voies pour s'adapter aux baisses de prix du blé : des variétés rustiques conduites à faibles coûts **p 22**

CONNAITRE

Nouvelles variétés : le renouvellement est assuré **p 30**

Qualité des nouvelles variétés : un protocole spécifique pour une évaluation précise . . . **p 46**

COMPRENDRE

Hiver 2003 : une combinaison exceptionnelle de facteurs très défavorables **p 50**

Face au gel : quels sont les facteurs de résistance au froid ? **p 54**

OBSERVER

Enquête ONIC – Semis 2003 : les blés panifiables continuent de progresser **p 62**

blé tendre

A vos marges... Choisissez !

Choisir une variété (ou plus exactement des variétés) est la première décision de la campagne. Elle engage pour une large part le rendement final.

En effet, la variété intervient trois fois dans le calcul de la marge brute :

marge brute = (quantité x prix) - charges opérationnelles

- son potentiel de rendement, sa régularité et son adaptation aux conditions agronomiques et climatiques conditionnent le rendement ;

- sa qualité (classes technologiques, poids spécifique, sensibilité à la germination, teneur en protéines) définit le prix de vente, et même les possibilités de vente ;

- quant aux charges opérationnelles, elles dépendent en particulier de la sensibilité aux maladies et à la verse des variétés.

Le rendement n'est qu'un des éléments à prendre en compte

Dans la plupart des communications sur les variétés, le rendement est la principale information mise en valeur. C'est notamment le cas dans les résultats d'essais où les variétés sont classées de la plus pro-

ductive à la moins productive. L'œil retient le nom des premières variétés, alors que des variétés situées au milieu du tableau (parfois à 5 quintaux en-dessous uniquement) peuvent être également très intéressantes :

- de meilleure qualité, elles pourraient être mieux valorisées ;
- plus régulières, elles seraient moins risquées ;
- peu sensibles aux maladies, elles coûtent moins cher à produire...

Il serait donc intéressant de publier des classements de variétés en fonction de la "marge potentielle". Le NIAB, institut qui gère les études pour l'inscription et la post-inscription en Angleterre, le fait ; au Danemark également (site www.SortInfo.dk).

Mais ce calcul est délicat car il nécessite de traduire toutes les caractéristiques variétales en un coût en euros. Pour cela, beaucoup d'hypothèses sont faites sur le prix de vente, la répercussion économique des faibles poids spécifiques (PS), le coût de la protection vis-à-vis des maladies et de la verse, etc... Tout résultat est de fait contestable et doit faire l'objet d'une analyse régionale, prenant en compte les marchés et

les risques sanitaires locaux. Cependant, cette estimation des marges potentielles des variétés va devenir de plus en plus nécessaire.

Exercice pratique pour le Nord de la France

Nous tentons ici l'exercice sur la région Normandie, Nord-Picardie. A vous de le mettre en pratique en l'adaptant au mieux aux stratégies d'achats de vos organismes stockeurs, aux contextes maladies et aux risques de verse de vos parcelles. Voici les règles de calcul retenues.

• Rendement : privilégier des références pluriannuelles

Dans le cas de cet exemple, nous avons choisi de travailler sur le regroupement des essais des années 2001 et 2002. C'est peu, mais cela permet de travailler sur des variétés récentes.

• Prix de vente

La valeur marchande d'un blé dépend de sa qualité intrinsèque et des besoins des acheteurs-utilisateurs. Pour une utilisation principale en alimentation animale, le PS est alors le premier critère d'achat (scénario 1 une réfaction de



0,5 €/t pour un point de PS inférieur à 76).

Comme l'utilisation principale du blé français est la production de pain en France ou à l'étranger, valeur boulangère, teneur en protéines, résistance à la germination sont des critères importants. Notre deuxième scénario rémunère fortement la qualité : les VRM ont un surplus de 3 €/t, - les blés non BPMF ont une pénalité de 2 €/t, - tout point de protéines en plus de Soissons est valorisé à 5 €/t,

- tout point de moins de protéines par rapport à Soissons est pénalisé de 5 €/t

- le PS est pris en compte comme dans le cas précédent. Si le premier scénario a peu de répercussion sur le classement des variétés, le second bouleverse fortement la hiérarchie. Par exemple, Apache classée en milieu de tableau monte en première place ; à l'opposé



⇨ Trémie chute aux dernières places.

• Charges opérationnelles et sensibilités variétales

Coût de semences : nous n'avons pris en compte que le surcoût des hybrides, nous avons négligé le PMG de la semence, les différences de coût possibles selon les variétés et leur provenance.

La variété est la base du raisonnement de la **protection fongicide** (cf. *Perspectives Agricoles de février 2003, p. 64*). Dans le raisonnement des stratégies fongicides, ARVALIS - Institut du végétal distingue : 1. La tolérance globale aux maladies qui reflète, dans le Nord de la France, le comportement vis-à-vis des septorioses et une pression modérée de rouille brune.

Les variétés sont classées en trois catégories :

- en moyenne, la protection des très sensibles (hors risques spécifiques) coûte 51 €/ha, ce coût est évalué à

86 €/ha dans le Nord-Picardie, - pour une variété moyennement sensible (type Apache), les coûts sont 39 € et 70 €/ha dans le Nord-Picardie,

- quant aux variétés peu sensibles, ce coût diminue à 52 €/ha dans la région qui nous intéresse ici.

2. Les maladies spécifiques qui nécessitent des traitements supplémentaires (dates ou matières actives), comme le piétin verse, l'oïdium, la fusariose et dans certaines régions la rouille jaune.

Dans notre exercice, la traduction des sensibilités aux maladies en coût supplémentaire peut être mise en œuvre de la façon suivante :

- en situation de risque de piétin, les variétés sensibles (note de résistance < 5) doivent être protégées. Le coût est de 32 €/ha si les souches présentes obligent l'utilisation de l'Unix ;

- en situation de risque rouille jaune, les variétés sensibles doivent être traitées (note de

résistance < 5). Le coût des 0,25 l d'Opus est d'environ 10 €/ha.

Région agro-climatique et variété sont deux éléments déterminants du raisonnement de **la protection contre la verse**.

Dans les situations les plus versantes du Nord-Picardie, on peut partir sur les programmes à 40 €/ha pour les variétés sensibles et de 20 €/ha pour les autres. Ces coûts seraient très différents dans le sud du Bassin Parisien, en situation de faibles risques de verse. Seules les variétés sensibles (note de verse < 6) seraient affectées d'un coût de 5,3 €/ha.

Une simulation approximative, mais révélatrice

Cette simulation de marge ne prend pas en compte les interactions variétés x fumure azotée. La teneur en protéines est estimée à partir de la valeur moyenne obtenue dans les es-

sais variétés. Certaines variétés, pénalisées sur ce critère, peuvent prétendre à des teneurs en protéines plus élevées si les modalités d'apport et la dose totale leur sont adaptées. Elle néglige également les interactions entre azote, date de semis, densité de semis et pression maladie. Malgré toutes ces limites, cette estimation de marge à l'avantage de présenter les variétés sous un autre jour et permet de prendre du recul par rapport au rendement.

Alors, faites votre choix ! ■

Le classement des variétés est modifié quant on s'intéresse aux marges

Classement selon le rendement (moyenne 2001 et 2002)		Prise en compte du coût de la semence		Valorisation de la qualité minimum		Valorisation de la qualité scénario 2 PS, protéines et qualité boulangère		Risque maladie élevé avec piétin verse et rouille jaune, prise en compte de la verse, valorisation de la qualité scénario 2	
Nom variétés		Nom variétés		Nom variétés ps		Nom variétés		Nom variétés	
MERCURY	1	ISENGRAIN	1	ISENGRAIN	1	APACHE	1	APACHE	1
ISENGRAIN	2	PULSAR	2	PULSAR	2	ISENGRAIN	2	PR22R28	2
HYNO-QUINTA	3	VIVANT	3	PR22R28	3	CAPHORN	3	CAPHORN	3
PULSAR	4	PR22R28	4	VIVANT	4	PULSAR	4	VIRTUOSE	4
VIVANT	5	BRANDO	5	ORVANTIS	5	PR22R28	5	FRELON	5
PR22R28	6	BALANCE	6	BRANDO	6	FRELON	6	ISENGRAIN	6
BRANDO	7	TREMIE	7	BALANCE	7	ORVANTIS	7	BALANCE	7
BALANCE	8	CHARGER	8	APACHE	8	SOISSONS	8	PULSAR	8
TREMIE	9	ORVANTIS	9	TREMIE	9	SHANGO	9	PARADOR	9
CHARGER	10	BALTIMOR	10	FRELON	10	CHARGER	10	MERCURY	10
ORVANTIS	11	APACHE	11	MERCURY	11	VIRTUOSE	11	HYNO-QUINTA	11
BALTIMOR	12	FRELON	12	CHARGER	12	BALTIMOR	12	CHARGER	12
APACHE	13	MERCURY	13	PARADOR	13	HYNO-QUINTA	13	SOISSONS	13
FRELON	14	CAPNOR	14	BALTIMOR	14	BALANCE	14	ORVANTIS	14
CAPNOR	15	PARADOR	15	HYNO-QUINTA	15	PARADOR	15	CAPNOR	15
PARADOR	16	SHANGO	16	SHANGO	16	VIVANT	16	SHANGO	16
SHANGO	17	HYNO-QUINTA	17	CAPNOR	17	MERCURY	17	VIVANT	17
CAPHORN	18	CAPHORN	18	CAPHORN	18	BRANDO	18	BRANDO	18
INTENSE	19	INTENSE	19	SOISSONS	19	CAPNOR	19	BALTIMOR	19
VIRTUOSE	20	VIRTUOSE	20	VIRTUOSE	20	TREMIE	20	INTENSE	20
SOISSONS	21	SOISSONS	21	INTENSE	21	INTENSE	21	TREMIE	21